

Die Ferrotec Europe GmbH ist ein Tochterunternehmen der japanischen Ferrotec Holdings Corporation. Ferrotec bietet Technologielösungen für Produktionsanlagen und hochwertige Schlüsselkomponenten sowie hochreine Materialien für Herstellungsprozesse und Fertigprodukte. Die Hauptmärkte dafür sind der Maschinenbau zur Herstellung von Halbleitern, Flachbildschirmen, Photovoltaik Zell-Technologie, Optoelektronik, Brillenoptik und Feinoptik, aber auch Hersteller von Medizintechnischen Geräten und namhafte Zulieferer der Automobilindustrie gehören zu unseren Schlüsselkunden. Die Kernkompetenzen liegen im kundenahen Vertrieb & Marketing mit Entwicklung & Konstruktion in Verbindung mit wettbewerbsfähigen Fertigungsstandorten in ASIEN, USA und EUROPA.

Für unseren Unternehmensbereich **EQUIPMENT** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

### **Vertriebsingenieur Vakuumkomponenten (m/w/d)**

Sie sind als **Vertriebsingenieur** eigenverantwortlich für den Vertrieb von Produkten und Bauteilen/Komponenten, insbesondere für geschweißte Federbälge, Vakuumdrehdurchführungen (mit der von uns entwickelten Magnetflüssigkeitsdichtung) und kompletten Baugruppen (z.B. Vakuum-Prozess Kammern) in Europa zuständig. In dieser Position berichten Sie an den BU-Leiter Equipment. Sie bauen das bestehende Geschäft sukzessive weiter aus. Die kontinuierliche Erschließung neuer Umsatzpotenziale ist immanente Zielsetzung und Bestandteil dieser Position.

#### **Ihre Aufgaben:**

- Europaweiter Vertrieb von kundenspezifischen Bauteilen/Komponenten für die Vakuumprozesstechnik und/oder vakuumbasierten Anlagenbau
- Führen von Verkaufs- und Vertragsverhandlungen
- Akquise und Beratung von Neukunden und Pflege von Bestandskunden (OEM- und Endkunden)
- Bearbeitung technischer Anfragen und Ausarbeitung kundenspezifischer Lösungen in Zusammenarbeit mit unserem Engineering und den Fertigungswerken in China
- Erstellung von Absatz- und Umsatzbudgets, einschließlich laufender Überwachung und monatlicher Berichte an den BU-Leiter EQUIPMENT

#### **Ihr Profil:**

- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Produktmanagement von Vakuumprozesstechnik und/oder vakuumbasiertem Anlagenbau; abgeschlossenes Studium der Ingenieurwissenschaften, Fachrichtung Verfahrenstechnik oder Maschinenbau
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft von mehr als 50% der Arbeitszeit
- Analytisches Denkvermögen, strukturierte Vorgehensweise, Kreativität, Flexibilität, Engagement
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Teamfähigkeit

#### **Unser Angebot:**

- Vielseitiger und anspruchsvoller Arbeitsplatz
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Leistungsgerechte Bezahlung bestehend aus fixen- und variablen Anteilen
- Neutraler Firmenwagen
- Angemessene Sozialleistungen
- Erfolgreiches und zukunftsorientiertes Unternehmen mit gutem Betriebsklima

Wenn auch Sie zu unserem Team gehören möchten und es Sie reizt, unseren Erfolg aktiv mitzugestalten, schicken Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an folgende Adresse:

[bewerbung@de.ferrotec.com](mailto:bewerbung@de.ferrotec.com).